



COMMENT DÉVELOPPER VOTRE ACTIVITÉ GRÂCE À LINKEDIN

Cette formation s'adresse à tou.te.s les entrepreneur.euse.s, consultant.e.s et dirigeant.e.s de TPE qui souhaitent :

- avoir un profil professionnel complet et attractif
- mettre en place leur stratégie de communication sur LinkedIn
- savoir entrer en contact avec des prospects

PROGRAMME

Comprendre la plateforme LinkedIn

- A quoi sert ce réseau ?
- Quelle différence entre un profil et une page entreprise ?

Avoir un profil LinkedIn attractif

- Choisir la bonne photo de profil et de couverture
- Se présenter de manière attractive à travers le titre et le résumé
- Améliorer les rubriques « Expériences professionnelles » et « Formation »

Elargir mon réseau sur LinkedIn

- Comment accepter et demander des contacts ?
- Comment être trouvé.e sur LinkedIn ?

Publier sur LinkedIn

- Choisissez ce que vous partagez
- Rédigez votre premier post

DÉROULEMENT PÉDAGOGIQUE

- Formation d'une journée (présentiel ou distanciel)
- Support pédagogique remis au stagiaire

PUBLIC CIBLE

Toute personne souhaitant donner de la visibilité à son profil pour développer son réseau professionnel.

PRÉ-REQUIS

Posséder un profil LinkedIn (un profil de base est suffisant).

TARIF

Sur devis

DATES

1 journée à programmer

SUIVI ET ÉVALUATION

- Fiche d'évaluation remise en fin de formation
- Attestation de fin de formation